

Alliance

Nuestro programa para distribuidores



Un programa que trabaja para ti

Al formar parte del programa Hempel Alliance, tendrá acceso a los mejores productos y servicios para proteger los activos más valiosos de sus clientes, al tiempo que ofrece las soluciones más confiables del mercado.

Al formar parte del programa Hempel Alliance, tendrá acceso a los mejores productos y servicios para proteger los activos más valiosos de sus clientes, al tiempo que ofrece las soluciones más confiables del mercado.

Rentabilidad

El programa Alliance de Hempel ofrece muchas formas de diferenciar su negocio e impulsar el crecimiento y la rentabilidad de su empresa.

Colaboración

Trabajar juntos mediante la planificación conjunta del éxito proporciona a los socios una ventaja de ventas distinta en el mercado.

Rendimiento

Intercambio de prospectos, información temprana sobre el producto y la capacitación técnica / comercial se encuentran entre los muchos beneficios de este programa.

Únase a nosotros hoy y observe cómo crece su negocio con Neogard®. Visita hempel.com/es-mx/alliance-program

Contactanos en Alliance@hempel.com

Tus beneficios Alliance

Benefits		
Programa 	Soporte de ventas dedicado Personal de soporte técnico dedicado Portal de socios Acceso a una cartera personalizada de productos y servicios de Hempel Crezca junto con la planificación conjunta del éxito Reuniones de capacitación y asesoría técnica	✓ ✓ ✓ ✓ ✓ Por invitación
Económico 	Precios favorables Descuentos digitales Descuentos por pago puntual Descuento por volumen / ingresos Condiciones de crédito personalizadas	✓ ✓ ✓ ✓ ✓
Marketing 	Material impreso Paquete de bienvenida Artículos promocionales (Tienda Online) Listado como socio autorizado de Hempel en la plataforma digital	✓ ✓ ✓ ✓
Soporte de ventas 	Desarrollo de canalización de oportunidades Notificación de leads relevantes Optimizar el inventario Llamadas de ventas conjuntas Herramientas de recursos de ventas	✓ ✓ ✓ ✓ ✓
Técnico 	Acceso a la base de conocimientos Programa de dispensadores de color Soporte técnico directo	✓ ✓ ✓
Educación 	Cursos de productos y ventas en línea * Webinars Materiales de capacitación comercial y técnica Conferencia Anual Hempel Alliance Escuela de corrosión Demostraciones de productos Certificaciones profesionales	✓ ✓ ✓ ✓ ✓ ✓ ✓

* Los cursos de formación y educación en línea de Hempel y Neogard están sujetos a disponibilidad. Haremos todo lo posible para informarle lo antes posible cuando los cursos estén disponibles en el portal de socios.

Conoce el programa Hempel Alliance

Brindando muchas formas de diferenciar su negocio e impulsar el crecimiento y la rentabilidad de su empresa.

El programa está diseñado para ayudar a nuestros distribuidores a capitalizar el mercado de recubrimientos de rápido crecimiento.

Está diseñado para ayudar a los socios de canal a capitalizar el mercado de recubrimientos de rápido crecimiento. Como empresa, vemos a nuestros socios como una extensión de nuestro equipo, que desempeña un papel clave en la estrategia de comercialización y el éxito general de nuestra compañía.

El intercambio de clientes potenciales, la información temprana sobre productos y la capacitación técnica y comercial se encuentran entre los muchos beneficios de este programa, diseñado para brindarles a los socios de Hempel una ventaja de ventas distintiva en el mercado.

Al convertirse en Socio Hempel

- Obtendrá credibilidad capitalizando las marcas Hempel y Neogard, reconocidas mundialmente y respetadas como líderes en el mercado.
- Tendrá acceso para proteger a la mayoría de sus clientes activos valiosos, al tiempo que brinda las soluciones más confiables del mercado.
- Se unirá al programa que se gana la confianza todos los días a través del desempeño superior de nuestros productos, servicio y soporte experto, y el comportamiento de todos y cada uno de los miembros de nuestra familia Hempel.
- Posicionará su empresa para aprovechar más oportunidades de venta
- Tendrá un gerente de cuentas de capacitación y alianza asignado



Requisitos del programa de socios

- Empleados de ventas directas, ventas internas y personal de servicio al cliente que poseen un alto nivel de experiencia técnica para brindar y mantener un excelente servicio al cliente.
- Ubicación física para promover activamente las marcas Hempel y Neogard, y almacenar la gama de productos aprobados para su mercado.
- Comprometerse a lograr los objetivos de ingresos anuales mediante una planificación conjunta del éxito
- Los socios serán revisados dos veces al año y evaluados sobre las compras de líneas de productos y los objetivos de logro de ingresos.
- Tener una buena reputación dentro de su sector industrial a través de profesionalismo, lealtad e integridad.
- Defender el nombre, la marca y los valores fundamentales de Hempel
- Manténgase actualizado sobre productos y programas de venta a través de herramientas de aprendizaje predefinidas de Hempel.
- Operar un sitio web de buena calidad que comercialice productos Hempel y Neogard. El logotipo de Hempel y / o Neogard debe mostrarse con un enlace al sitio web oficial de Hempel.

Definiciones de beneficios

Soporte de ventas dedicado

Un representante de ventas dedicado proporciona un amplio conocimiento del producto y visitas de ventas conjuntas para asegurar proyectos.

Personal de apoyo comercial dedicado

Epicentro para que los distribuidores de Hempel respalden y gestionen la asociación de distribuidores para aprovechar al máximo la mejora de la competitividad, la rentabilidad y el éxito continuo.

Creciendo junto con Joint Success Planning

Joint Success Plan es parte del proceso de incorporación en el que puede hablar con su representante de Hempel sobre sus objetivos más importantes. El Plan Conjunto de Éxito se convierte en un punto de referencia y un plan de acción para hacer crecer su mercado.

Precios favorables

Haga crecer su línea superior con márgenes competitivos. El margen del socio depende de la categoría y el estado financiero del socio.

Volumen / Ingresos estándar

Reembolso de incentivos

Cuanto más líneas de productos compre, más beneficios recibirá para ayudar a construir su negocio, aumentar las ventas y mejorar las operaciones.

Portal de socios

El portal de socios en línea de Hempel proporciona un marco para trabajar con Hempel y sirve como un punto central de acceso a valiosas herramientas, recursos y pedidos en línea.

Leads comerciales centrados en el mercado

El Programa de Leads de Hempel ofrece a nuestros socios comerciales de confianza la oportunidad de obtener clientes potenciales precalificados óptimos en sus segmentos / región de enfoque.

Herramientas de recursos de ventas

Para ayudar a posicionar eficazmente los sistemas de Hempel Coatings, Hempel equipa a sus socios con material de marketing, hojas de datos, informes técnicos, presentaciones de ventas, noticias y estudios relevantes de la industria, a los que se puede acceder en el portal de socios. Hempel tiene la intención de que toda la información de posicionamiento de productos esté disponible en el portal de socios y proporcione todos los datos técnicos necesarios para la presentación de ventas.

Base de conocimientos

El conocimiento técnico es clave para el éxito de nuestros socios. En Hempel, tenemos una amplia base de conocimientos documentada por nuestro personal de servicio técnico de clase mundial. Brindamos acceso a esta valiosa información a través de nuestro portal de socios.

Cursos de productos y ventas en línea

Hempel se compromete a crear una red de socios independiente, bien informada y exitosa. La formación y la educación continua son componentes clave para lograr este objetivo estratégico. Hempel proporciona materiales de formación técnica y de ventas de fácil acceso que permiten a sus socios vender de forma eficaz las soluciones de revestimiento de Hempel. Hempel anima a todos los socios autorizados a aprovechar estos beneficios para aumentar las oportunidades de éxito.

Demostraciones de productos en el sitio La capacitación en el lugar brinda orientación cara a cara y una experiencia práctica que se adapta a los requisitos de la función laboral, preparando a los socios para los desafíos de la vida real. La formación in situ también es la más flexible. Puede impartirse en las instalaciones de formación de una organización, en una oficina de Hempel o en otro lugar conveniente.

Materiales de capacitación técnica y de ventas

Hempel desarrolla y publica periódicamente herramientas de formación técnica y de ventas actualizadas en el portal de socios. Estas herramientas permiten a nuestros socios desarrollar y actualizar sus ventajas competitivas. Además, podemos compartir nuestros materiales de capacitación, incluidos videos de productos y demostraciones, para brindar un mejor soporte a los negocios de nuestros socios.

Contactanos en hempel.com/es-mx/alliance-program



Como proveedor líder mundial de soluciones de revestimiento confiables, Hempel es una empresa global con valores sólidos, trabajando con clientes en las industrias de protección, marina, decoración, contenedores y yates. Cuenta con fábricas, centros I+D y puntos de almacenamiento establecidos en todas las regiones.

En todo el mundo, los recubrimientos de Hempel protegen superficies, estructuras y equipos. Extienden la vida útil de los activos, reducen los costos de mantenimiento y hacen que los hogares y los lugares de trabajo sean más seguros y coloridos. Hempel fue fundada en Copenhague, Dinamarca en 1915. Es propiedad de la Hemper Foundation, que asegura una base económica sólida para el Hempel Group y apoya propósitos culturales, sociales, humanitarios y científicos al rededor del mundo.

Hempel (USA), Inc.

600 Conroe Park North Dr.
Conroe, TX 77303
USA
Toll Free: 1-833-4HEMPEL
Email: hempel.us@hempel.com

Hempel (Canada) Inc.

111 - 19097 26th Avenue
Surrey, BC V3Z 3V7
Canada
Toll Free: +1 800 661 3201
Email: hempel.ca@hempel.com

Pinturas Hempel de México S.A. de C.V.

Dr. Antonio Vera #2 Col. San Jeronimo
Torre Levita Piso 10
Monterrey, Nuevo Leon, 64640
México
Tel: +52 814 161 7400
Email: sales.mx@hempel.com